

FORMATION

Comment vendre et promouvoir mes produits?



3 JOURNÉES

20 JANVIER 2022
31 JANVIER 2022
03 FEVRIER 2022

MIEUX VENDRE

Par quel canal puis-je distribuer mes produits ?
Comment mettre mes produits en valeur ?
Où me situer sur le marché (prix, offre ...)?
Comment argumenter ma proposition ?
Quel fonctionnement avec les revendeurs?

MIEUX COMMUNIQUER

Comment se faire connaître ?
Créer des supports de communication
Utiliser les réseaux sociaux

Un programme sur-mesure qui évoluera en fonction de vos demandes

Dans les locaux du GAB 65
Contact: Julien Cantegreil



• Gab 65 •
Le groupement de l'Agriculture BIO des Hautes Pyrénées

Elle sera axée sur les problématiques commerciales spécifiques au monde agri-paysan : vente directe, filières semi-longues, référencement en boutiques et magasins, communication, etc...

Ce module de 3 jours a vocation à vous apporter des outils simples, concrets et opérationnels sur les différentes facettes de votre relation avec vos clients particuliers et professionnels. Le programme proposé sera adaptable selon vos attentes (qui sont, nous le savons, vastes sur ce sujet). Dans cette optique nous vous avons préparé quelques questions auxquelles vous pouvez répondre en 1 minute en cliquant sur le lien ci-dessous. Donnez-nous votre avis même si vous n'êtes pas encore décidé.e, ça nous est précieux !

Cliquez ici pour : [répondre au questionnaire](#)

Cette formation sera animée par **Julie Peyou-Lauzin**, formatrice spécialisée en développement de produits agricoles et communication de marque.

Elle est **gratuite** pour les ayant-droit VIVEA et ouverte à tous (porteurs de projet y compris !). Nombre de places limité à 12 personnes.

Inscription (obligatoire) auprès de Julien Cantegreil avant le jeudi 13 janvier : julien.cantegreil.gab65@gmail.com / 06 13 10 73 52